A red ribbon is tied in a bow at the top left corner. The word "PRESENCE" is printed in white, uppercase letters along the length of the ribbon. The ribbon crosses a horizontal and a vertical red bar, also featuring the word "PRESENCE" in white, uppercase letters.

お客様向けご案内用資料

名簿リスト.com

- 日本最大級の個人データベース 販売サイト -

個人情報保護委員会 届出番号：2022-100184

こんなお悩みありませんか？

顧客数が
なかなか増えない

新規開拓が
うまく進まない

見込み顧客の
集客をしたい

効率の悪い
テレアポを行っている

DMの多くが不備と
なってムダな経費が掛かる

そのお悩み「**名簿リスト.com**」が解決します！

日本最大級
1億件以上の個人名簿リスト × **効果的な**
ダイレクトマーケティング

= 見込み顧客獲得を徹底サポート！

選ばれる5つの理由

理由
01

日本最大級の名簿リスト

largest

企業経営者データ、富裕層データ、学校の校長・職員や病院の勤務医や開業医など
合計1億件以上の名簿リストを保有。

理由
02

法令遵守

compliance

弊社では、改正個人情報保護法を遵守した正しい名簿の利用・管理を行っており、
違法・不正データの入手・販売は一切行っていません。個人情報保護委員会にも届出済みです。

理由
03

高品質データ

quality

データメンテナンスをきちんと行っていますので、誤字脱字・文字化け率1%未満！
DM不着率も業界最低水準の5~10%です。

理由
04

ワンストップの安心対応

one stop

弊社にDM発送を依頼いただければ、不着分のデータ料金は全額返金保証！
万が一のクレームには、当社コールセンターで対応可能です！（オプション）

理由
05

業界最安保証

price guarantee

同一条件でのデータのお見積りが、他社より1円でも高ければ、最安値を保証いたします。
※5万円以上のデータ購入の場合に限ります。

名簿リスト一覧

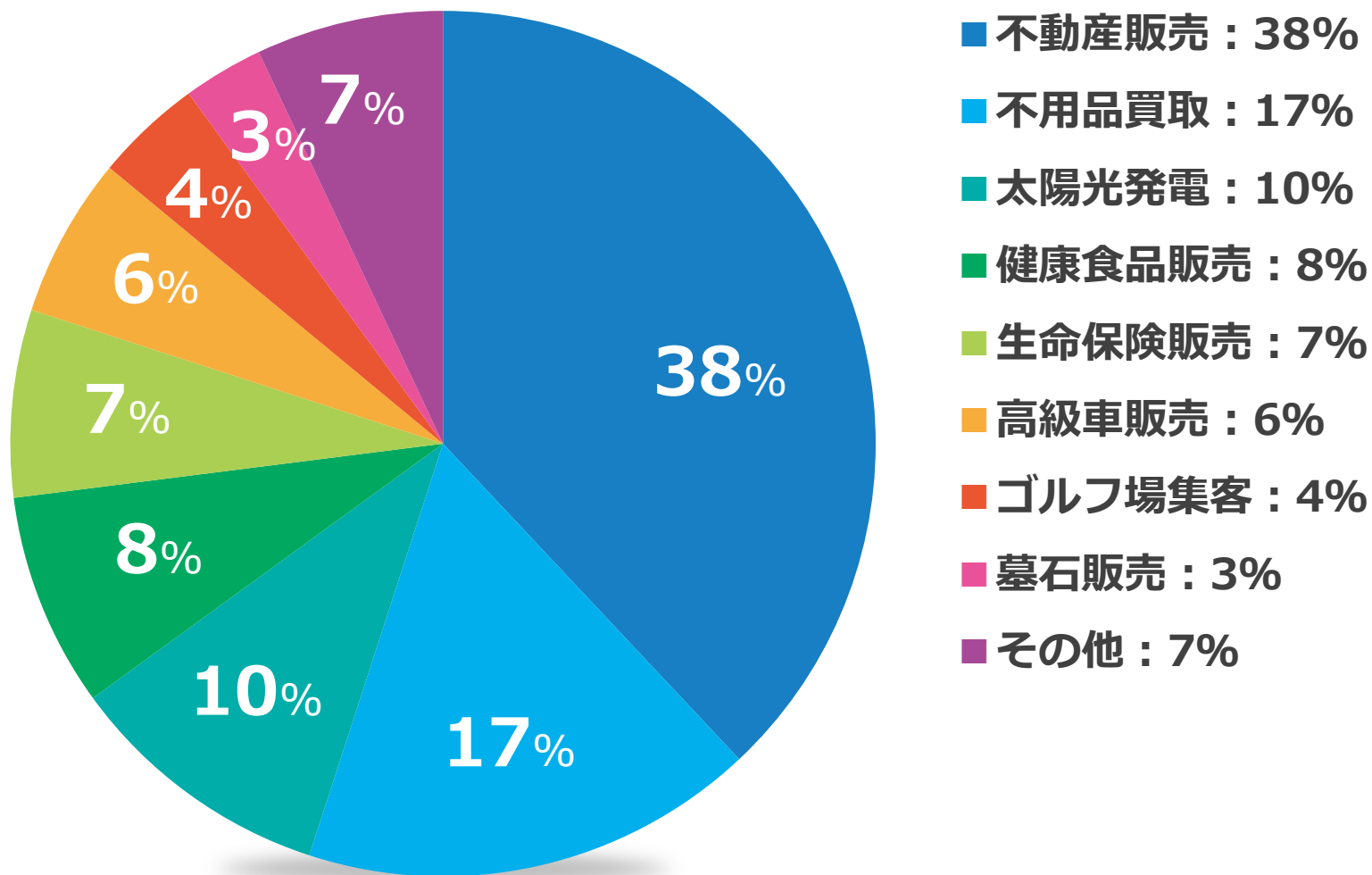
- 弊社保有の約1億件の名簿リストの主な内訳は以下の通りです。 ※重複込み。納品時は名寄せした件数をご提供します。

年齢・性別明確者データ	件数
M1 層データ (20-34 歳 男性)	約200 万件
M2 層データ (35-49 歳 男性)	約500 万件
M3 層データ (50-69 歳 男性)	約670 万件
M4 層データ (70-89 歳 男性)	約150 万件
F1 層データ (20-34 歳 女性)	約271 万件
F2 層データ (35-49 歳 女性)	約451 万件
F3 層データ (50-69 歳 女性)	約451 万件
F4 層データ (70-89 歳 女性)	約91 万件
子供 (10~18 歳) データ	約270 万件
退職者 (60~89 歳) データ	約365 万件

推定富裕層データ (例)	件数
推定富裕層データ	約500万件
医療関係者データ (開業医など)	約57万件
学校関係者データ (教職員など)	約178万件
士業データ (弁護士など)	約15万件
公務員データ	約106万件
民間企業勤務者データ	約334万件
高額納税者データ	245,913件
住職データ	65,957件
その他データ (例)	件数
通販購入経験者データ	約265万件

など

利用目的別 取引実績



リスト活用事例

● シニア層×富裕層

● 墓石販売



- 商圏内の60歳以上男性7万件のリスト購入
- 就活セミナーの案内状をDM発送
- テレフォンアポインターによる電話営業

● 健康食品



- 全国の50歳以上で絞り込み
- ハウスデータとの差分100万件のリスト購入
- 新商品のチラシをDM発送

● エリア別データ

● 住宅販売



- 関東30歳以上男性55万件のリスト購入
- 展示場フェアの案内状をDM発送
- テレフォンアポインターによる電話営業

● リフォーム



- 郵便番号と年齢で絞り込み
- 既存顧客との差分10万件のリスト購入
- テレフォンアポインターによる電話営業

料金体系 (リスト購入プラン)

リスト購入プラン

弊社からリスト提供のみを行う場合のプランです。

基本作業料

データ料金

5万円 + **単価10円**

最低1万件～

10,001件 ～50,000件	50,001件 ～100,000件	100,001件 ～500,000件	500,001件 以上
単価 8円	単価 6円	単価 4円	単価 2円

※5万円以上のお取引時には、業界最安保証制度を適用

料金例

- 1万件：単価10円×1万件 = 10万円
- 2万件：単価10円×1万件
+ 単価8円×1万件 = 18万円
- 10万件：単価10円×1万件
+ 単価8円×4万件
+ 単価6円×5万件 = 72万円
- 100万件：単価10円×1万件
+ 単価8円×4万件
+ 単価6円×5万件
+ 単価4円×40万件
+ 単価2円×50万件 = 332万円

納品データ項目

氏名、生年、性別、自宅郵便番号・住所、固定電話番号、（勤務先社名）

テレアポ事例 (富裕層リスト)

全体	接続	アンケート回収 *1	22	2.0%
1,076	244 (22%)	ガチャ切り	4	0.4%
		理由なし断り	181	16.8%
		職場NG	36	3.3%
		クレーム	1	0.1%
	不通	不在	325	30.2%
	742 (68%)	留守電	366	34.0%
		不通アナ	51	4.7%
	その他	現アナ *2	90	8.4%
	90 (8%)			

富裕層リストに対して「節税に関するアンケート」という主旨でテレアポを行なってみたところ、**ほぼ9割の人が自宅以外の不動産を持ち、また節税や相続税にも関心が高く、優良なリストである**という結果が得られました。

→ 富裕層リスト200万件で同じ確率だった場合、**節税に興味がある確度の高い見込み客を4万人獲得**することができます。

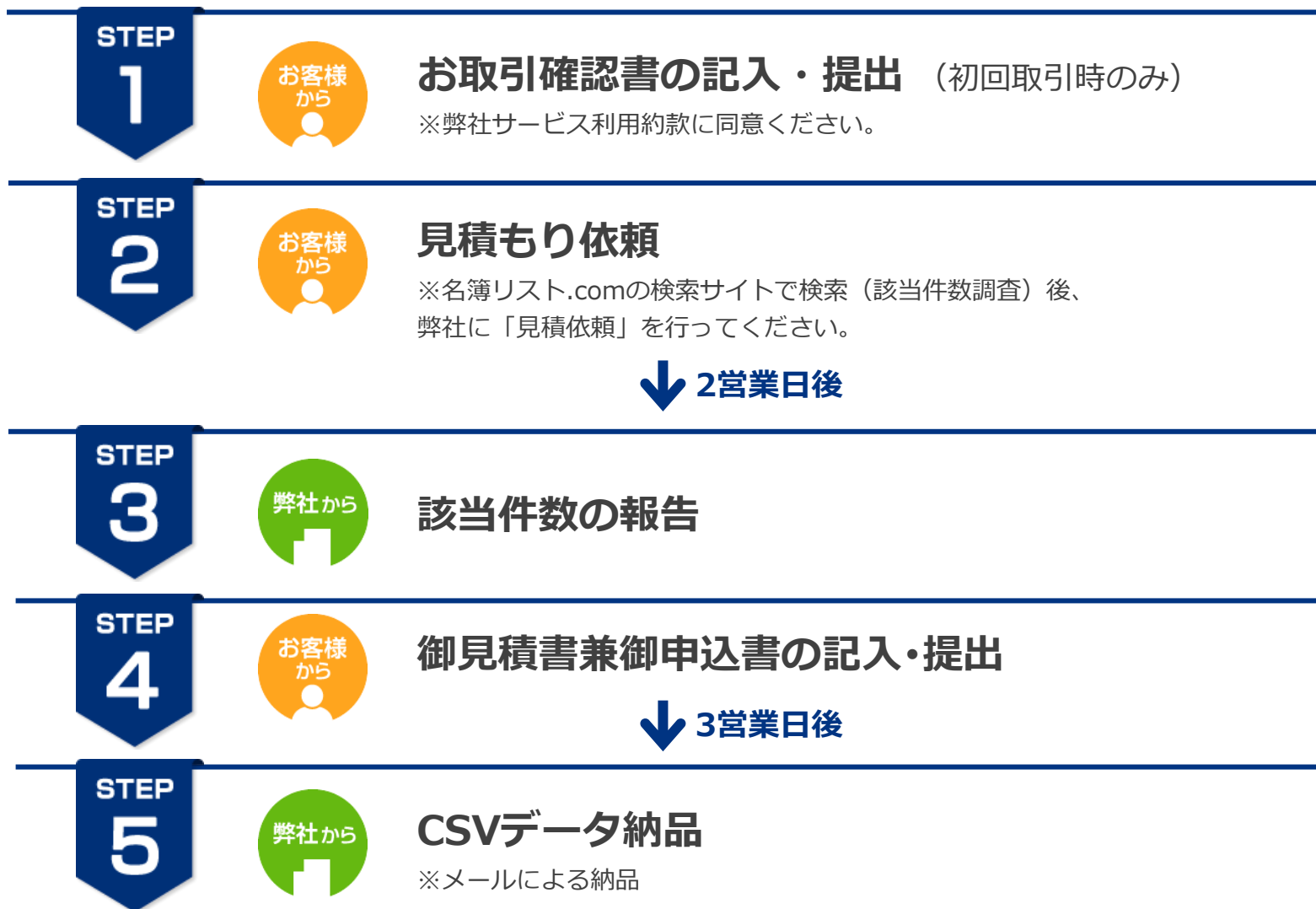
No	名前	住所	メール	アンケート回答				
				ふるさと納税	節税興味	新電力	生産緑地	自宅以外の不動産
1	S様	武蔵野市		やっている	あり	やっていない	なし	(非回答)
2	T様	練馬区	あり	やっている	やっている	検討中	なし	なし
3	Y様	荒川区		やっていない	あり	やっていない	なし	あり
4	A様	町田市		やっていない	あり	やっていない	なし	あり
5	U様	西多摩郡	あり	やっている	やっている	切替え済	なし	あり
6	O様	江東区	あり	やっている	やっている	やっていない	なし	あり
7	T様	渋谷区		やっていない	あり	やっていない	なし	あり
8	N様	北区	あり	やっていない	あり	やっていない	なし	あり
9	H様	墨田区		やっていない	なし	やっていない	なし	あり
10	T様	杉並区		やっていない	なし	やっていない	なし	あり

*1) 今回はテストケースのため日中に架電しましたが、一般家庭が多く在宅している時間帯(夕方～夜)に架電すれば、接続率改善を図ることが可能です。

*2) 現アナ…現在この電話番号は使われておりません。の略で、コールシステムにより、事前判別を行ない、家電を回避することが可能です。

※2020年2月実施した内容で、効果を保証するものではありません。

ご利用の流れ



よくある質問

Q 個人データはどのようにして入手したのですか？

A 2005年の個人情報保護法施行以前に合法的に入手した、高校・大学同窓会名簿（一部、医師会名簿等含む）からデータを収集しています。違法・不正に入手したデータは一切ありませんのでご安心ください。
入手時以降の転居や転職などの情報については保有しておりません。DM発送後に不着だったデータの削除作業を行うことで、データの鮮度を保っております。

Q 電話開通調査はどうやって行うのですか？

A 弊社システムから自動的に電話をかけ、その番号が現在利用されているか判別しています。

Q どのような条件でセグメントできますか？

A 「職業」「エリア（都道府県・市区町村単位）」「年齢」「性別」など様々な条件を組み合わせることでターゲット顧客リストを作成することが可能です。例えば、「東京都」にお住いの「開業医」で「40代～60代」のお客様というような細かな条件で絞り込みができます。

Q 個人データの電話不通・DM不着率はどれくらいですか？

A ターゲットとするエリア、職業、年代、性別等の条件によって変わるため一概には申し上げられませんが、平均すると5～10%の不着率になります。

よくある質問

Q 子供や学生のデータはありますか？

A 2005年の個人情報保護法施行以前は閲覧可能だった住民基本台帳からデータを収集しております。
(※2005年以降は合法的に子供データを入手できなくなりました)
また、通っている学校や就学状況についての情報は保有しておりません。

Q 戸建て入居者データの保有はありますか？

A 保有する住所情報にマンション名や枝番がついていないデータを推定戸建てデータとして抽出・提供することが可能です。

Q 勤務先電話番号の保有はありますか？

A 一部、保有している情報もありますが、10年以上前に入手したデータになりますので、移転率や離職率は分かりかねてしまいます。

Q サンプルデータの提供は可能ですか？

A 1万件以上の大量購入をご検討のお客様向けに、100件分のリストが10,000円でお試しいただける初回限定プランをご提供しています。初回お試しプランと同条件のリストを追加購入する場合には、基本作業料が発生することなくリスト代だけでご利用いただけます。

よくある質問（オプションサービスについて）

Q リスト購入プランとリストレンタルプランの違いについて教えてください。

A 購入の場合は、氏名、性別、生年、住所、電話番号の項目を納品させていただきます。
リストレンタルプランは、DM 発送代行を同時にお申込みいただいた場合にのみ選択可能なプランです。
DM発送後に氏名と都道府県の2項目のみ納品いたします。
フォローコール等の営業活動はできませんが、その分、データ料金をお安くご利用いただくことが可能です。

Q ハウスデータとプレゼンス保有データとの差分だけを購入することはできますか？

A 差分のみの購入も可能です。貴社保有のハウスデータとマッチングを行う場合は、下記料金が別途かかります。
●TEL・FAX 番号マッチング・・・3 万円～ ●住所マッチング・・・5 万円～

Q 個人消費者からのクレームには対応してもらえますか？

A 月額1 万円（3 ヶ月契約～）にて承っております。尚、こちらのお申込がない場合は、お客様からデータ入手先企業を問われても弊社名はお伝えいただけません。クレームが発生すると多大な時間と精神的負担がスタッフにかかりますので、個人データをご利用の際はこちらへのお申込を推奨しております。

よくある質問（ご要望に沿えないケース）

Q 個人の携帯番号・メールアドレスの保有はありますか？

A 個人の携帯番号・メールアドレスは合法的に入手することができませんので一切保有がありません。

Q 不動産オーナーリストはありますか？

A 不動産オーナーリスト、マンション所有者リストもご提供可能です。

Q 独身者もしくは既婚者に限定することはできますか？

A 婚姻に関する情報は保有しておりません。結婚・離婚歴については分かりかねます。

Q 契約しているプロバイダーや美容商品を購入した履歴があるかなどはわかりますか？

A 特定の商品・サービスの購入履歴や契約状況に関する情報は保有しておりません。
但し、個人情報保護法施行前の通販購入経験者リストの提供は可能です。

Q 趣味趣向・興味関心の条件を指定して絞り込むことはできますか？

A 美容に興味があるか、不動産投資に関心があるかなどの興味関心や趣味に関する情報は保有しておりません。
また、習い事をしているかやスポーツクラブの会員になっているかなどの情報も保有しておりません。

消費者クレームに対する弁護士の見解

Q 個人情報の売買は違法ではないのでしょうか？

A 違法ではありません。
個人情報保護法は、個人情報の有用性に配慮しつつ、個人の権利利益を保護することを目的としており、個人情報保護法により必要となる手続きを経て行う場合には、個人情報の売買は違法ではありません。当社は、個人情報保護法により必要となる手続きを経て個人情報の売買を行っております。詳しくは [個人情報保護委員会公式サイト](#)をご確認ください。

Q 同窓会名簿や官公庁職員名簿などを取得して営業活動を行うことは違法ではないのでしょうか？

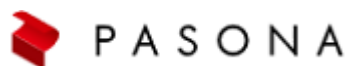
A 条件付きではありますが、違法ではありません。
偽りその他不正の手段により取得されたものでない限り、刊行物の購入等により個人情報を取得した後、利用目的（営業活動への利用）を本人に通知し、又は、公表するなど、個人情報保護法に定める一定の手続きを実施した上であれば、違法ではありません。

Q 本人の同意を得ずに取得した個人情報を使って営業活動を行うことは違法ではないのでしょうか？

A はい。違法・不正に流出した顧客データ等でなければ、問題ありません。
本人の同意を得ない場合でも、偽りその他不正の手段による個人情報の取得にあたらぬ場合には、個人情報を利用することが禁止されるわけではありません。もっとも、提供元が違法に提供している場合には、その取得についても「不正の手段」と評価される可能性があるため、提供元において個人情報保護法上の要件を充足していることを確認して取得することが望ましいです。尚、本人の同意を得ない場合には、取得した個人情報の利用目的を公開するなど、個人情報保護法の定める手続きを経た上で利用することが必要です。

ご利用実績

アタックリスト.com



名簿リスト.com

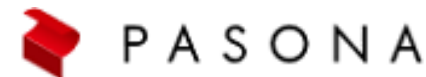


ジョイントDM



ご利用実績

企業研修



メディア掲載実績



日本経済新聞
2015年2月9日 朝刊



朝日新聞デジタル
2015年12月2日号



真相報道バンキシャ！
(日本テレビ系列)
2014年7月14日



日経ビジネス
2014年9月8日号



THE21
2015年5月号 (PHP研究所)



月刊ボス
2015年11月号

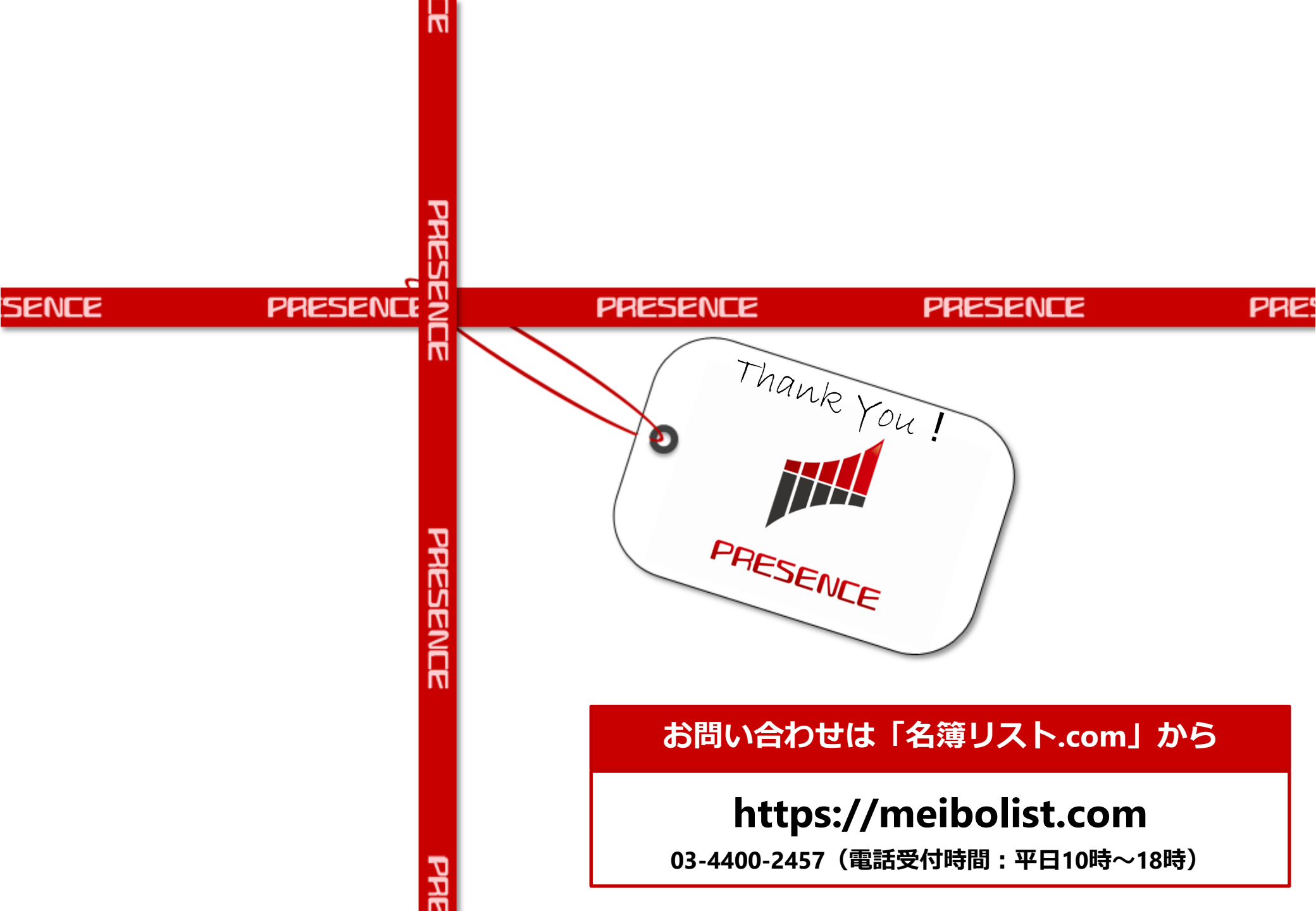


よんちゃんTV
(毎日放送)
2023年10月18日



日経産業新聞
2023年11月16日

社名	株式会社プレゼンス (PRESENCE Inc.)
事業内容	営業部の時間生産性を最大化するコンサルティング事業 1. 営業活動を効率化するダイレクトマーケティング 2. 売れる営業特性を可視化するアセスメントツール 3. 売れない営業をも戦力化するトレーニング
代表者	代表取締役社長 田路 和也
設立	1984年12月19日 (旧・株式会社プレゼンスは2007年5月1日)
資本金	3,000万円
東京本社	〒104-0061 東京都中央区銀座4-10-14 ACN銀座4ビルディング11F タイムリッチ銀座内
大阪支社	〒530-0001 大阪府大阪市梅田1-3-1-400 大阪駅前第一ビル4F 1-111号 Tel 0120 015 194 Fax 03 6800 2403 E-Mail support@presence-inc.co.jp
取引銀行	三井住友銀行 東京営業部 / 三井住友銀行 梅田支店 / みずほ銀行 銀座中央支店 / 興産信用金庫 人形町支店
取引実績 <small>50音順・敬称略</small>	エン・ジャパン株式会社 / 株式会社木下不動産 / 株式会社サトー / サン電子株式会社 / 地盤ネット株式会社 / 住友生命保険相互会社 / 大日本印刷株式会社 / 東京商工会議所 / 日本マイクロソフト株式会社 / 日本メディカルシステム株式会社 / 株式会社Nexyz.BB / 株式会社パソナ / 株式会社阪神コンテンツリンク / 株式会社バンタン / 株式会社光通信 / フランクリン・コヴィー・ジャパン株式会社 / 株式会社プレサンスコーポレーション / 株式会社マイナビ / 株式会社マッキャン・ワールドグループ ホールディングス / メットライフ生命保険株式会社 / 株式会社メモリアルアートの大野屋 / ヤフー株式会社 / 株式会社リクルートキャリア / 株式会社リクルートマネジメントソリューションズ / 三菱鉛筆株式会社 / 楽天株式会社 他、成長企業を中心に約200社



お問い合わせは「名簿リスト.com」から

<https://meibolist.com>
03-4400-2457 (電話受付時間：平日10時～18時)